



Informe de Resultados de la Eval	uación de Partici	pación Anual del Componente de F	Promoción Comerc	ial y Fomento a las Exportaciones	
Año	2018				
Número de Evaluaciones	174				
,					
1 ¿CUÁLES FUERON LOS OBJETIVOS ALCA	ANZADOS?				
a) Iniciar ventas	57	b) Incrementar ventas	135		
c) Posicionar su producto	109	d) Conocer las tendencias del mercado	93		
e) Diversificación de producto y/o mercado	86	f) Presentación de nuevos productos	59		
g) Búsqueda de alianzas estratégicas	51	h) Explorar nuevas líneas de distribución	77		
i) Identificación de nuevos clientes	147	j) Obtener representaciones comerciales	37		
k) Identificar a los competidores	62	I) Promoción para la empresa	111		
m) Otros	5				
P.2 Diversificación de Mercados	158				
2 ¿CONSIDERA QUE LOS OBJETIVOS ALCANZADOS ESTUVIERON POR?					
Arriba de lo esperado	41%	Similar a lo esperado	49%	Debajo de lo esperado	6%
		•		•	
3 ¿CUÁL ES EL MONTO DE VENTAS Y/O CONTRATOS QUE SE HAN GENERADO DERIVADO DE SU PARTICIPACIÓN EN LOS EVENTOS COMERCIALES NACIONALES Y/O INTERNACIONALES?					
5 ¿COAL ES EL MONTO DE VENTAS 170 CO	ONTRATOS QUE SE HA	AN GENERADO DERIVADO DE 30 PARTICIPA	CION EN LOS EVENTO	3 COMERCIALES NACIONALES 1/O INTERNA	ACIONALES:
	MONTO	Tipo de Cambio Promedio			
Dólares Americanos	\$ 117,878,471.61	\$19.12			
Pesos Mexicanos	\$ 285,761,270.00				
Total en Dólares Americanos	\$ 132,823,526.40				
F.2.1 Promedio por Beneficiario Evaluado	\$ 763,353.60				
4SI NO HA LOGRADO GENERAR VENTAS, ¿QUÉ FACTORES CONSIDERA HAN SIDO LIMITANTES PARA CERRAR NEGOCIACIONES CON LOS CONTACTOS OBTENIDOS?					
a) Capacidad Productiva	15	f) No tener precio competitivo	12		
	20	g) Presentación del producto (empaque,	11		
b) Posicionamiento en el mercado meta		etiqueta, etc.)			
c) Seriedad de los compradores	31	h) Idioma	4		
d) Desconocimiento del proceso de exportación al mercado meta	18	i) Falta de canales de distribución	24		
e) No contar con alguna certificación	27	i) Otro	13		
c, no contai con alguna contineación	27	) 010	15		
E - CUÁL ES SU ODINIÓN DE LOS EVENTOS	COMO INSTRUMENTO	D PARA PROMOCIONAR SUS PRODUCTOS?			
Bueno	97%	Regular	2%	Malo	0%
6 ¿CONSIDERA QUE SU PARTICIPACIÓN DENTRO DEL PABELLÓN DE MÉXICO (ASERCA/SAGARPA), OFRECE UNA VENTAJA ADICIONAL RESPECTO A PARTICIPAR DE FORMA INDEPENDIENTE?					
SI	98%	NO	1%		
31	30%		170		
7 ¿HA SIDO VÍCTIMA DE DISCRIMINACIÓN	I POR PARTE DE ASER	CA AL SOLICITAR ALGUNO DE LOS INCENTI	VOS PARA PARTICIPAR	R EN EVENTOS COMERCIALES NACIONALES	E INTERNACIONALES
SI	0%	NO	98%		
CAUSAS:		•			
Orientación Sexual	0	· Discapacidad	0	· Las condiciones de salud	0
· El género	0	· La apariencia física	0	- El embarazo	0
· La condición social	0	· Ser extranjero	0	· Ser Indígena	0
· Raza	0	Religión	0	· Otro (similar)	1
				· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
8 ¿CÓMO CALIFICARÍA LOS SERVICIOS PROPORCIONADOS POR PARTE DEL PERSONAL DE ASERCA PARA SU PARTICIPACIÓN EN EVENTOS?					
Muy satisfecho		Poco satisfecho		Nada satisfecho	0%
May satisfection	30%	r oco satisfectio	070	read Sausiecho	070
9 ¿ALGÚN SERVIDOR PÚBLICO LE SOLICITÓ DINERO, PRODUCTO EN ESPECIE O CONDICIONÓ SU PARTICIPACIÓN EN ALGÚN EVENTO EN LOS QUE PARTICIPÓ?					
S. CALGON SERVIDOR POBLICO LE SOLICI				INTO EN LOS QUE PARTICIPO:	
SI	0%	NO	91%		

Nota: Los resultados en este documento son el soporte de la Matriz de Indicadores para Resultados 2018 de los Indicadores F.2.1 y P.2 Para el caso del Indicador P.2 se cuenta a las empresas que seleccionaron alguna de las opciones e), i) o j) de la pregunta 1 de la Evaluación Anual 2018.